GENEL TANIM / GENERAL DESCRIPTION

Ders Adı / Course Name	COMMERCIAL LAW / COMMERCIAL LAW	
Ders Kodu / Course Code	UMP1062013273	
Ders Türü / Course Type		
Ders Seviyesi / Course Level	Associate / Associate	
Ders Akts Kredi / ECTS	3.00	
Haftalık Ders Saati (Kuramsal) / Course Hours For Week (Theoretical)	2.00	
Haftalık Uygulama Saati / Course Hours For Week (Objected)	0.00	
Haftalık Laboratuar Saati / Course Hours For Week (Laboratory)	0.00	
Dersin Verildiği Yıl / Year	1	
Öğretim Sistemi / Teaching System	Formal Education / Formal Education	
Eğitim Dili / Education Language	Turkish / Turkish	
Ön Koşulu Olan Ders(ler) / Precondition Courses	Yok	
Amacı / Purpose	•Ticaret hukuku ile ilgili kavramları öğretmek •Ticaret hukuku bilgilerini geliştirmek	The aim of the course is •to teach the concepts of commercial law •to develop the knowledge of commercial law
İçeriği / Content	•Ticari işletme kavramı, ticari işletmenin devri ve rehini •Tacir ve Tacir olmanın sonuçları •Markalar, Haksız rekabet •Kıymetli evrak kavramı, tanımı ve unsurları ve cirosu	•The concept of commercial enterprises •Role of merchants and the results of being a merchant •Trademarks, unfair competition, •Negotiable instrument concept, definition, elements and turnover
Önerilen Diğer Hususlar / Recommended Other Considerations	Yok	Week 1General information about commercial law1 Week 2The concept of commercial enterprises1 Week 3Provisions of the commercial business and commercial trial1 Week 4Role of merchants and the results of being a merchant1 Week 5Register of commerce and trade names1 Week 6Trademarks, unfair competition1 Week 7Commercial books, the current account1 Week 8Midterm exam1 Week 9Merchant assistants subject to the merchant,1 Week 10Merchant assistants not subject to the merchant,1 Week 11Case study1 Week 12Negotiable instrument concept, definition, elements and turnover1 Week 13Negotiable instrument defense, and cancellation o1 Week 14Negotiable instrument, comercial bills, insurance policy and sale bills.1 Week 15Case studies1 Week 16Final Exam1

Staj Durumu / Internship Status	Yok	
Kitabı / Malzemesi / Önerilen Kaynaklar / Books / Materials / Recommended Reading		
Öğretim Üyesi (Üyeleri) / Faculty Member (Members)	Öğr. Gör. Tarık ARIK	

ÖĞRENME ÇIKTILARI / LEARNING OUTCOMES

1	Ticaret hukuku temel kavramlarını anlama, anlatma ve kullanabilme	To be able to understand the basic concepts of business law
2	Tacir kavramını kavrama ve uygulama ile pekiştirme, tacir olmanın hukuki boyutlarını kavrayabilme	To understand the concept of merchants and and the legal aspects of being a merchant
3	Ticaret sicili ve ticaret unvanının işlev ve önemini kavrayabilme	To understand the importance and the function of trade names and trade register.
4	Ticari markalara ve haksız rekabete ilişkin hukuki düzenlemeleri kavrama ve bunlara ilişkin uygulamaları örnekler yoluyla pekiştirebilme	To understand legal regulations concerning trademarks and unfair competition practices and examples thereof, through understanding and reinforcement
5	Ticari defterlerin tutulma yöntemleri ve hukuki boyutlarıyla, cari hesap sözleşmesinin özelliklerini kavrayabilme	To understand the methods and legal dimensions of commercial book keeping business and the properties of current account agreement
6	Kıymetli evrakın hukuki boyutlarını, hükümlerini ve sonuçlarını kavrama	To understand the basic principles and implications of negotiable instruments law
7	Ticaret hukukuna dair öğrendiği bilgileri, ticaret hayatındaki uygulamalarla ilişkilendirebilme	To be able to associate knowledge on commercial law with practices in business life

HAFTALIK DERS İÇERİĞİ / DETAILED COURSE OUTLINE

Hafta / Week					
1	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Ticaret Hukuku hakkında genel bilgi				
	General information about commercial law				
2	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Ticari işletme kavramı, ticari işletmenin devri ve rehini				
	The concept of commercial enterprises				
3	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Ticari işler ve tabi oldukları hükümler, ticari yargı				
	Provisions of the commercial business and commercial trial				
4	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Tacir ve Tacir olmanın sonuçları				
	Role of merchants and the results of being a merchant				
5	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Ticaret sicili ve ticaret unvanı				
	Register of commerce and trade names				

6	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Markalar, Haksız rekabet				
	Trademarks, unfair competition				
7	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Ticari defterler, cari hesap				
	Commercial books, the current account				
8	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Ara Sınav				
	Midterm Exam				
9	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Tacire tabi tacir yardımcıları				
	Merchant assistants subject to the merchant,				
10	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Tacire tabi olmayan tacir yardımcıları				
	Merchant assistants not subject to the merchant,				
11	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Pratik çalışma				
	Case study				

12	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Kıymetli evrak kavramı, tanımı ve unsurları ve cirosu				
	Negotiable instrument concept, definition, elements and turnover				
13	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Kıymetli evrakta savunma, kıymetli evrakın ziyaı ve iptali				
	Negotiable instrument defense, and cancellation o				
14	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Kambiyo senetleri, poliçe ve bono				
	Negotiable instrument, comercial bills, insurance policy and sale bills.				
15	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Örnek olay uygulamaları				
	Case studies				
16	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Final Sınavı				
	Final Exam				

DEĞERLENDİRME / EVALUATION

	Sayı / Number	Katkı Yüzdesi / Percentage of Contribution (%)
Ara Sınav / Midterm Examination	1	100
Toplam / Total:	1	100
Başarı Notuna Katkı Yüzdesi / Contribution to Success Grade(%):		40

	Sayı / Number	Katkı Yüzdesi / Percentage of Contribution (%)
Final Sınavı / Final Examination	1	100
Toplam / Total:	1	100
Başarı Notuna Katkı Yüzdesi / Contribution to Success Grade(%):		60

Etkinliklerinin Başarı Notuna Katkı Yüzdesi(%) Toplamı / Total Percentage of Contribution (%) to Success Grade:	100
Değerlendirme Tipi / Evaluation Type:	

İŞ YÜKÜ / WORKLOADS

Etkinlikler / Workloads	Sayı / Number	Süresi (Saat) / Duration (Hours)	Toplam İş Yükü (Saat) / Total Work Load (Hour)
Ara Sınav / Midterm Examination	1	2.00	2.00
Final Sınavı / Final Examination	1	2.00	2.00
Derse Katılım / Attending Lectures	14	2.00	28.00
Bireysel Çalışma / Self Study	14	2.50	35.00
Ara Sınav İçin Bireysel Çalışma / Individual Study for Mid term Examination	1	8.00	8.00
Final Sınavı içiin Bireysel Çalışma / Individual Study for Final Examination	1	10.00	10.00
Toplam / Total:	32	26.50	85.00

Dersin AKTS Kredisi = Toplam İş Yükü (Saat) / 30.00 (Saat/AKTS) = 85.00/30.00 = 2.83 ~ / Course ECTS Credit = Total Workload (Hour) / 30.00 (Hour / ECTS) = 85.00 / 30.00 = 2.83 ~

PROGRAM VE ÖĞRENME ÇIKTISI / PROGRAM LEARNING OUTCOMES

Öğrenme Çıktıları / Learning Outcomes	Program Çıktıları / Program Outcomes																
	1.1.1	1.1.2	1.1.3	1.1.4	1.1.5	1.1.6	1.1.7	1.1.8	1.1.9	1.1.10	1.1.11	1.1.12	1.1.13	1.1.14	1.1.15	1.1.16	1.1.17
1.Ticaret hukuku temel kavramlarını anlama, anlatma ve kullanabilme / To be able to understand the basic concepts of business law		5				2		2									
2.Tacir kavramını kavrama ve uygulama ile pekiştirme, tacir olmanın hukuki boyutlarını kavrayabilme / To understand the concept of merchants and and the legal aspects of being a merchant		5				2		2									
3.Ticaret sicili ve ticaret unvanının işlev ve önemini kavrayabilme / To understand the importance and the function of trade names and trade register.		5				2		2									
4.Ticari markalara ve haksız rekabete ilişkin hukuki düzenlemeleri kavrama ve bunlara ilişkin uygulamaları örnekler yoluyla pekiştirebilme / To understand legal regulations concerning trademarks and unfair competition practices and examples thereof, through understanding and reinforcement		5				2		2									
5.Ticari defterlerin tutulma yöntemleri ve hukuki boyutlarıyla, cari hesap sözleşmesinin özelliklerini kavrayabilme / To understand the methods and legal dimensions of commercial book keeping business and the properties of current account agreement		5				2		2									

6.Kıymetli evrakın hukuki boyutlarını, hükümlerini ve sonuçlarını kavrama / To understand the basic principles and implications of negotiable instruments law		5				2		2									
7.Ticaret hukukuna dair öğrendiği bilgileri, ticaret hayatındaki uygulamalarla ilişkilendirebilme / To be able to associate knowledge on commercial law with practices in business life		5				2		2									

Katkı Düzeyi / Contribution Level : 1-Çok Düşük / Very low, 2-Düşük / Low, 3-Orta / Moderate, 4-Yüksek / High, 5-Çok Yüksek / Very high